

## SUCCESS STORY

### Marktleidende producent van bitumen dakshingles IKO Sales besteedt zijn transporten nu via TC eBid® aan

Een expert van iets nieuws te overtuigen is soms eenvoudig. De shingles-specialist IKO Sales bijvoorbeeld, vergeeft sinds enige tijd haar transport met behulp van de pan-Europese tenderplatform TC eBid® van TimoCom. Het webbased programma wist te overtuigen, door zijn enorme internationaliteit en gebruikersvriendelijkheid. Een belangrijke factor was ook de meer dan 14 jaar ervaring van TimoCom als it-dienstverlener van de transportbranche. Bovendien is TimoCom reeds met haar vrachtbeurs TC Truck & Cargo® marktleider in Europa.



#### Alles onder één dak

Iedereen heeft een betrouwbaar dak boven het hoofd nodig. Daarvoor is een extreme weersbestendigheid en dus kwalitatief hoogwaardig dakbedekkingsmateriaal essentieel. Hier verschijnt IKO Sales op het toneel, ze zijn als wereldwijde dakshingles-expert in meer dan 40 landen actief, van Westeuropa tot Rusland en van Egypte tot Zuid-Afrika, men vindt in alle hoeken van de wereld dakshingles van IKO Sales. Uitgangspunt is Ham in België, hier bevinden zich sinds 1972 de centrale en de productie. Want het bedrijf is zowel verantwoordelijk voor de handel als ook voor de productie van hoogwaardige bitumen shingles. Daarbij maakt het gebruik van de kennis en de technologische ervaring, van de IKO fabrieken in Canada, de VS en Europa en kan zo een constante topkwaliteit van het zelf geproduceerde eindproduct garanderen.

### Grote tijdbesparing, groot bereik

Continuïteit en vernieuwing zijn twee principes, die zich niet uitsluiten, maar beïnvloeden. Als men voorgoed marktleider wil blijven, moet men ook nieuwe wegen gaan. IKO Sales was na een demonstratie door het TC eBid® team van de efficiënte functionaliteit van het programma en de gunstige maandelijkse vaste prijs overtuigd: „In plaats van zelf langdurig te telefoneren om transportbedrijven te vinden, besteden we nu ons transport elektronisch in drie stappen via TC eBid® aan. Dat is een enorme tijdbesparing.” – aldus Philippe Cremie, supply chain manager van IKO Sales International

De online-tenderplatform werd in de herfst van 2009 op de markt gebracht door de aanbieder van de in Europa marktleidende vrachtbeurs TC Truck & Cargo® en heeft zich ondertussen ontwikkeld tot een veel gebruikte applicatie voor verladers uit handel en industrie en verladende expediteurs in alle bedrijfsgroottes. De cijfers spreken voor zich: Met TC eBid® bereikt IKO Sales per online-tender potentieel 30.000 active transport-dienstverleners in heel Europa. In 2010 werden er op de online platform meer dan 4.300 tenders gepubliceerd.

*„Het bereik is veel groter dan verwacht. Een voorbeeld: Een Franse transport-dienstverlener kan nu ook aan een tender deelnemen voor een transport van Polen naar Hongarije. Wij hadden hiervoor zelf niet extra in Frankrijk gezocht”,* legt Philippe Cremie uit.

De complete tenderprocedure wordt elektronisch vastgelegd en overzichtelijk gedocumenteerd. Na afloop van de aanbesteding biedt het systeem een informatieve evaluatie en verzorgt de klant met relevante cijfers. En mocht IKO Sales eens een dienstverlener willen laten deelnemen, die ondanks het grote aantal reeds deelnemende transportbedrijven, niet aan de platform is aangesloten, dan is dat mogelijk en voor beide partijen kosteloos. TimoCom zorgt ervoor, dat ze bij elkaar komen.

## Perscontact

### Tim Muke

Manager Corporate Communication

### TimoCom Soft- und Hardware GmbH

In der Steele 2  
DE-40599 Düsseldorf

☎ +49 211 88 26 69 13

☎ +49 211 88 26 59 13

✉ [tmuke@timocom.com](mailto:tmuke@timocom.com)

🌐 [www.timocom.com](http://www.timocom.com)